



# Revenu total moyen en Amérique du Nord

Le tableau suivant du revenu moyen montre à quel point l'occasion d'affaires qu'USANA offre à ses Associés peut être avantageuse. (en dollars canadiens) :<sup>1</sup>

Titre	% des Associés actifs	% de l'ensemble	Moyenne hebdomadaire	Montant annuel le plus bas	Montant annuel le plus élevé	Moyenne annuelle (Moyenne hebdo. x 52)
<b>ASSOCIÉS À PLEIN TEMPS<sup>2</sup></b>						
Diamant avec étoile(s)	4 %	< ,1 %	23 811 \$	614 668 \$	1 617 828 \$	1 238 217 \$
Directeur Diamant	4 %	< ,1 %	8 142 \$	286 668 \$	631 325 \$	423 416 \$
Directeur Émeraude	9 %	0,1 %	6 479 \$	171 299 \$	393 991 \$	336 929 \$
Directeur Rubis	16 %	0,1 %	3 670 \$	49 629 \$	310 653 \$	190 903 \$
Directeur Or	67 %	0,5 %	1 798 \$	18 563 \$	256 647 \$	93 527 \$

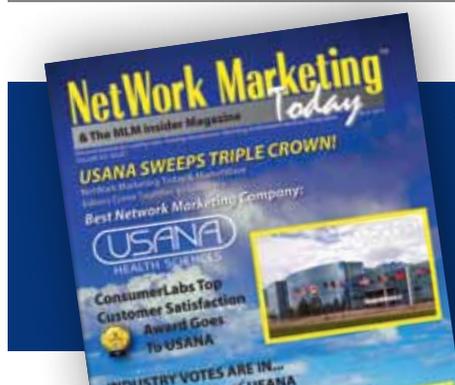
<b>ASSOCIÉS À TEMPS PARTIEL</b>						
Directeur Argent	2 %	0,3 %	1 269 \$	25 332 \$	153 816 \$	65 907 \$
Directeur Bronze	2 %	0,3 %	804 \$	19 049 \$	76 387 \$	41 863 \$
Directeur	4 %	0,6 %	595 \$	8 983 \$	49 318 \$	30 939 \$
Performant	9 %	1 %	408 \$	6 301 \$	44 334 \$	21 200 \$
Bâtitseur	27 %	4 %	239 \$	3 243 \$	24 771 \$	12 432 \$
Partisan	45 %	6 %	146 \$	2 157 \$	15 898 \$	7 591 \$
Partageur	11 %	1 %	85 \$	1 072 \$	20 264 \$	4 393 \$

REVENU TYPE D'UN ASSOCIÉ CANADIEN		
Revenu (\$ CAN)	Nb. Assoc.	Pourcentage
De 0 à 100	1 320	11 %
De 101 à 500	5 350	44 %
De 501 à 1 000	1 910	16 %
De 1 001 à 2 000	1 281	11 %
De 2 001 à 5 000	1 141	9 %
De 5 001 à 50 000	950	8 %
50 000 et plus	120	1 %
<b>TOTAL</b>	<b>12 072</b>	<b>100 %</b>

<sup>1</sup> Le calcul se fonde sur les revenus obtenus pour l'exercice financier 2011. Les titulaires de chèques doivent s'être qualifiés à leurs niveaux respectifs pendant au moins 20 semaines afin d'être pris en compte dans le calcul des revenus de leur rang.

<sup>2</sup> Un Associé à plein temps est un Associé qui a adhéré à USANA et accédé à l'échelon de directeur Or avant la période de référence.  
Le revenu annuel moyen d'un Associé USANA établi à plein temps s'élève à **108 000 \$ CAN**. Le revenu annuel moyen d'un Associé qui touche seulement un chèque de commission par mois est de **35 000 \$ CAN**. Ce total comprend toutes les commissions, les primes au leadership, les primes doublées ainsi que des concours et incitatifs. Le nombre d'Associés à plein temps qui ont maximisé au moins un Centre d'affaires pendant l'année représente moins de 1 % de tous les Associés. Ceux qui obtiennent au moins un chèque par mois et qui adhèrent à USANA depuis plus de six mois constituent environ 3 % du nombre total d'Associés. Parmi les 135 590 Associés ayant droit à ce titre, y compris les Associés qui ne développent pas activement leur entreprise (agissant comme des acheteurs en gros), ceux dont l'inscription est très récente (même un seul jour) et ceux qui commencent à établir leur clientèle, le revenu annuel moyen se chiffre à 873,25 \$ CAN, près d'un tiers des Associés recevant un chèque. À ce jour, le Club des millionnaires d'USANA compte plus de 200 membres à vie à l'échelle mondiale.

Il ne faut pas considérer les montants figurant dans cette publication comme une garantie ou une prévision de vos revenus ou profits réels. Le succès chez USANA est le résultat d'une activité commerciale efficace qui exige des efforts, de la diligence et du leadership. Votre réussite dépendra de la mise à profit efficace de ces qualités.



Avec plus que 200 Associés détenteurs d'un revenu d'un million de dollars, rien de surprenant à ce qu'USANA Health Sciences ait mérité la désignation de « premier choix des distributeurs à titre de meilleure entreprise » **pendant 15 années par** le *NetWork Marketing Today* & *The MLM Insider* magazine